

Conclusiones

Hemos podido comprobar como la emigración catalana a las colonias americanas fue el resultado de sus flujos comerciales. Casi se podría afirmar que los emigrantes viajaron con sus mercancías. Ello es cierto en las primeras oleadas migratorias y, quizás, no tanto una vez los emigrantes habían estabilizado sus negocios. En el caso que se ha presentado se produjo, desde sus inicios, una concentración muy acusada sobre el área de las Antillas. Tal vez sea cierto que los hombres de Vilanova y Sitges eran “actores de un comercio a pequeña escala gestionado a través de comiendas aglutinadoras de varias unidades familiares...” que se dirigió hacia las “áreas tradicionales de asentamiento”.¹ Pero lo cierto es que ello les dio ventaja cuando el Imperio español se derrumbó y los flujos migratorios tuvieron que concentrarse en Cuba y Puerto Rico. Los de Sitges y Vilanova se encontraron, entonces, con ventaja puesto que ya llevaban años establecidos en ellas y ya tenían construidas sus redes comerciales.

Tampoco hay que olvidar que el ámbito colonial ofrecía amplias oportunidades de enriquecimiento. Todos los ejemplos que conozco siguen unas pautas similares: se hacía negocio con todo aquello susceptible de ser negociado, desde las almendras a las personas humanas, pasando por el dinero, siempre que se intuyese que ello podía arrojar algún beneficio. Con un pequeño capital se podía llegar a facturar grandes cantidades o, lo que es lo mismo, la rotación del capital llegó a ser elevadísima. El caso de Juan Pascual y Juan Monserrat, dos vilanoveses que formaron compañía para ir a “negociar” a La Guaira, partieron con un capital de 15.000 libras catalanas invertidas en géneros y efectos del país, y entre 1797 y 1802 llegaron a facturar por valor de más de 200.000 libras en varios negocios.² La clave del crecimiento de las empresas se encontraba en la reinversión de los beneficios, fueran estos pequeños o grandes, y en posponer el cobro de los dividendos.

Aprovechadas las oportunidades de negocio y regresados a Cataluña, los indianos no se mantuvieron al margen del movimiento económico que se estaba produciendo en la Cataluña de la primera mitad del siglo XIX. Se produjo una diversificación de inversiones en inmuebles, comercio e industria que formaba parte de un mismo conglomerado. Es verdad que algunos, como José Xifré, actuaron más como rentistas que como empresarios, pero se ha constatado cómo muchos e ellos participaron en mayor o menor medida en diferentes iniciativas. Algunos, como Juan Güell o Isidro Marqués, incluso llegaron a hacer el salto y se convirtieron en aquello que se ha venido a denominar “capitanes de industria”.

Llegados a este punto, cabe plantearse dos preguntas a las cuales no sé si voy a poder responder con exactitud. La primera es ¿hasta qué punto forjaron, estos indianos, su fortuna en las Antillas? Aquí tendríamos que prestar atención a cada caso concreto.

¹ Delgado (1983), p. 126.

² Esta información se encuentra en el proceso que Juan Monserrat inició contra Juan Pascual que se encuentra en el Arxiu Històric Comarcal de Vilafranca del Penedès, sección judicial, el cual será fruto de un futuro trabajo.

Entre aquellos que regresaron con una cierta fortuna, parece claro que Cuba o Puerto Rico representaron el principio de una acumulación que les dio acceso a nuevos negocios en la Península y, de este modo, aumentar su patrimonio. En el caso de Gregorio Ferrer, que he presentado aquí, es evidente que su fortuna se forjó en Cuba y su patrimonio se derivó de la transferencia de los beneficios obtenidos en la isla. En otros casos la cosa no está tan clara: los Font y los Raldiris ¿obtuvieron el grueso de sus fortunas en su estancia cubana o de una actividad comercial, con centro en Barcelona, que se remontaba ya a principios del XIX? En cualquier caso, como esta tenía su origen en la exportación de vinos a las colonias antillanas me parece que no existe una contradicción tan grande. El paso por Cuba era una etapa lógica en el ciclo comercial de sus respectivas empresas. En conjunto podemos determinar que la transferencia de capitales de las Antillas al Principado fue bastante importante durante la primera mitad del siglo XIX, y esta transferencia tuvo su impacto en un período crucial para el desarrollo económico catalán.

De ahí que me plantee una segunda duda. ¿Cuál sería la medida de este impacto? Aquí ya no me atrevo a plantear una respuesta precisa, aunque intuyo que sí fue significativo. He demostrado, en otras partes, que fue vital en el desarrollo de la industria algodonera de Vilanova.³ Pero si superamos el estricto marco local, nos encontramos que en la mayor parte de las iniciativas de modernización que se plantearon en aquellos momentos en Cataluña, hubo indianos que participaron de forma activa.⁴

³ Soler (1998).

⁴ Véase, por ejemplo, el caso del Banco de Barcelona: Blasco (2000), p. 44-61. También Rodrigo (2000), pp. 15-148.

Bibliografia

AUTORES VARIOS (1998): *"Americanos", "Indianos". Arquitectura i urbanisme al Garraf, Penedès i Tarragonès (Baix Gaià)*. Ed. Biblioteca-Museu Balaguer, Vilanova i la Geltrú.

BAHAMONDE, Ángel y CAYUELA, José (1992): *Hacer las Américas. Las élites coloniales españolas en el siglo XIX*. Alianza Editorial, Madrid.

BLASCO MARTEL, Yolanda (2000): *Los orígenes de la banca moderna en Cataluña. El Banco de Barcelona, 1844-1850*. Trabajo de investigación del Doctorado Interuniversitario en Historia Económica, Universitat de Barcelona, Barcelona.

DELGADO RIBAS, Josep M. (1983a): "La emigración española a América Latina durante la época del comercio libre (1756-1820). El ejemplo catalán", a *Boletín Americanista*, n. 32, pp. 115-137.

DELGADO RIBAS, Josep M. (1983b): "La construcció i la indústria navalas a Catalunya (1750-1820)", a *Recerques*, n. 13, pp. 45-64.

DOREL-FERRÉ, Gracia (1995): "Los orígenes del capital industrial catalán: el ejemplo de la familia Puig de Vilanova y la Geltrú", *Revista de Historia Industrial*, n. 8, pp. 173-192.

FRADERA, Josep Maria (1983): *Crisi colonial i mercat interior, 1814-1837: les bases comercials de la indústria catalana moderna*. Tesis doctoral, Universitat Autònoma de Barcelona, Bellaterra.

FRADERA, Josep Maria (1987) *Indústria i mercat. Les bases comercials de la indústria catalana (1814-1915)*. Crítica, Barcelona.

FRADERA, Josep Maria (1984): "La participació catalana en el tràfic d'esclaus (1789-1845)", en *Recerques*, n. 16, pp. 119-139.

FREIXA i OLIVAR, Josep Maria (1959): *Anales de Villanueva y Geltrú (1850-1930)*.

JOU i ANDREU, David (1994): *Els sitgetans a Amèrica i diccionari d'"Americanos". Aportació a l'estudi de la migració catalana a Amèrica 1778-1936*. Grup d'Estudis Sitgetans, Sitges.

MALUQUER de MOTES, Jordi (1990): "L'emigració catalana a Amèrica durant la primera meitat del segle XIX. Una valoració global", en *3es. Jornades d'Estudis Catalano-Americans*, Barcelona.

MALUQUER de MOTES, Jordi (1992): *Nación e inmigración: Los españoles en Cuba (ss. XIX y XX)*. Fundación Archivo de Indianos, Colombres (Asturias).

MARRERO, Leví (1985): *Cuba: economía y sociedad. Vol. XII*. Playor, Madrid.

- MARRERO, Leví (1985): *Cuba: economía y sociedad. Vol. XIII*. Playor, Madrid.
- MORENO FRAGINALS, Manuel (1978): *El ingenio. Complejo económico-social cubano del azúcar*. Editorial de Ciencias Sociales, l'Havana.
- PASCUAL i DOMÈNECH, Pere (1990): *Agricultura i industrialització a la Catalunya del segle XX. Formació i desestructuració d'un sistema econòmic*. Crítica, Barcelona.
- RODRIGO y ALHARILLA, Martín (1998): “Con un pie en Cataluña y otro en Cuba: la familia Samà de Vilanova”, a *Estudis Històrics i Documents dels Arxius de Protocols*, n. XVI, pp. 359-397.
- RODRIGO y ALHARILLA, Martín (2000): *Empresa, política y sociedad en la Restauración: El grupo Comillas, 1876-1914*. Tesis doctoral, Universitat Autònoma de Barcelona, Bellaterra.
- SOLER i BECERRO, Raimon (1998): “Comerciants i fabricants. Una reflexió sobre l'origen comercial del capital industrial: el cas de Vilanova i la Geltrú”, en *Recerques*, n. 36, pp. 109-136.
- SOLER BECERRO, Raimon (2000): *Estratègies empresarials en la indústria cotonera catalana. El cas de la Fàbrica de la Rambla de Vilanova, 1833-1965*. Tesis doctoral, Universitat de Barcelona, Barcelona.
- SONESSON, Birgit (1995): *Catalanes en las Antillas. Un estudio de casos*. Fundación Archivo de Indianos, Colombres (Asturias).
- VALLS, Francesc (2001): *El paper de les exportacions vitícoles en la configuració de les relacions exteriors de l'economia catalana. 1672-1869*. Tesis doctoral, Universitat de Barcelona, Barcelona.
- VICENS VIVES, Jaume; LLORENS, Montserrat (1983): *Industrials i polítics (segle XIX)*. Ed. Vicens-Vives, Barcelona.
- VILÀ i GALÍ, Agustí M^a (1993): *Pilots, carrilaires i tapers. Els Pujol de Lloret i els Gumà de Vilanova*. Centre d'Estudis Selvatans-Institut d'Estudis Penedesencs, Sant Sadurní d'Anoia.
- VILAR, Pierre (1986): *Catalunya dins l'Espanya moderna*. Edicions 62, Barcelona.
- VIRELLA i BLODA, Albert (1990): *L'aventura ultramarina de la gent de Vilanova i la Geltrú i la nissaga dels Samà*. Museu de Vilafranca, Vilafranca del Penedès.
- YÁÑEZ GALLARDO, César (1995): *Emigración ultramarina y familia catalana en el siglo XIX. Los Moreu Rabassa de Calella*. Caixa d'Estalvis Laietana, Mataró.
- YÁÑEZ GALLARDO, César (1996): *Saltar con red. La temprana emigración catalana a América ca. 1830-1870*. Alianza Editorial, Madrid.

